

Eudonet, leader européen du CRM dans le Cloud, annonce l'acquisition de la société Netanswer, le spécialiste français des solutions de gestion des communautés de membres d'associations.



Courbevoie, le 20 juin 2022 – Eudonet est le leader français du CRM pour l'enseignement supérieur, pour les associations professionnelles, pour les associations caritatives et pour le secteur public. Aujourd'hui, Eudonet est présent en France, en Suisse, en Belgique, au Canada, aux Pays-Bas et au Royaume-Uni. Afin de compléter son offre avec une solution d'animation de communauté, Eudonet a le plaisir d'annoncer l'acquisition de Netanswer.

Netanswer est leader en France des solutions de gestion de communautés depuis 19 ans. Sa solution regroupe plus de 3 millions de membres dans plus de 180 réseaux. Elle permet d'animer les réseaux de membres d'associations (anciens élèves, associations professionnelles, fondations). Entièrement modulable et développée en SaaS, Netanswer aide ses clients à construire une communauté solide, dynamique et engagée.

Ce rapprochement permettra de renforcer les investissements sur la solution NetAnswer et de la proposer à tous les clients d'Eudonet qui souhaitent bénéficier d'une solution de gestion et d'animation de communauté. Les équipes recherche et développement des deux sociétés ont d'ores et déjà commencé à travailler ensemble pour proposer à leurs clients respectifs la meilleure solution globale de CRM et d'animation.

Les clients NetAnswer pourront bénéficier d'une intégration complète des informations entre NetAnswer et leur CRM s'ils utilisent Eudonet. De la même manière, les clients Eudonet pourront opter pour la solution NetAnswer pour gérer et animer leur communauté à partir de leur CRM de façon homogène et efficace.

D'autre part, la présence internationale d'Eudonet (Suisse, Belgique, Canada, Pays-Bas, Royaume-Uni) apporte également une plateforme unique d'expansion pour la solution NetAnswer en dehors de la France.

Antoine HENRY, président d'Eudonet, déclare : « *Nous sommes très heureux d'accueillir les collaborateurs de l'équipe Netanswer, leur offre produit et leurs clients dans le groupe Eudonet. Cette acquisition renforce notre offre dans un domaine stratégique pour nos clients : leur présence sur le web pour animer leurs communautés de membres. Elle démontre notre engagement d'investir sur le marché des associations et de l'enseignement supérieur pour toujours mieux servir nos clients* »

Fabrice Wilthien, Président de Netanswer, ajoute : « *Après 19 ans d'autonomie, il nous a semblé que le temps était venu de se rapprocher d'un groupe afin de développer la solution NetAnswer avec de nouveaux moyens et lui permettre ainsi de se diffuser encore plus largement, et en particulier à l'étranger. Eudonet est leader des solutions CRM et de surcroît une entreprise française, c'était primordial pour nous.* »

A propos du Groupe Eudonet

Depuis 2000, Eudonet accompagne ses clients dans leur développement. En intégrant leurs processus métiers au cœur du CRM, Eudonet les aide à être plus collaboratifs, plus agiles et plus efficaces. Grâce à cette approche " verticalisée " et à l'expertise de ses équipes centrées sur l'activité de ses clients, Eudonet renforce l'efficacité des organisations. Chaque jour, Eudonet CRM est utilisé par des associations, le secteur public, l'enseignement supérieur et des sociétés immobilières pour atteindre plus rapidement leurs objectifs.

Pour plus d'informations sur Eudonet, visitez le site <https://group.eudonet.com/>.

CONTACT PRESSE

Johanna Arfi

jarfi@eudonet.com

+33 (0)1 47 37 39 36