

Courbevoie, le 28 mars 2018

**Eudonet, leader français du CRM dans le Cloud,  
annonce la signature d'un partenariat de distribution avec IGSI, SSII spécialisée en  
solutions de gestion et de CRM dans le sud-est de la France**

En mars 2017, Antoine HENRY, nouveau président d'Eudonet, annonçait dans ses axes stratégiques la création d'un modèle de distribution indirecte pour sa solution CRM dans le Cloud, en complément de son activité d'intégration en direct .

Après une année de préparation de la plateforme technique et des modalités marketing et commerciales, un premier partenaire signe avec Eudonet, la société IGSI à Grasse (06).

IGSI, est un des meilleurs Centres de Compétences Sage dans le sud-est et Centre Expert et Beta-Testeur SageCRM. Après une formation poussée de ses équipes de commerciaux et de consultants, IGSI est dorénavant prêt à commercialiser Eudonet CRM à ses clients et prospects dans le sud-est.

Antoine HENRY, président d'Eudonet, commente : *« après une période d'analyse approfondie de notre solution par IGSI, nous sommes ravis de démarrer ce programme de partenariat indirect avec l'un des meilleurs experts du CRM en France. Cela démontre la qualité de l'offre Eudonet CRM, qui, associée aux experts reconnus d'IGSI, nous permettra de répondre parfaitement aux besoins des entreprises et organismes du sud-est de la France. Nous sommes maintenant prêts à recruter d'autres partenaires pour couvrir l'ensemble du territoire français. »*

Eric MERLIN, directeur d'IGSI, ajoute : *« nous étions à la recherche d'une nouvelle solution CRM moderne pour servir nos clients et prospects, et Eudonet CRM répond en tout point à nos critères de sélection nous offrant des fonctionnalités avancées, des offres verticalisées et des possibilités poussées de personnalisation pour nos équipes de consultants. Eudonet a reconnu en IGSI l'expertise qu'ils recherchaient pour commercialiser leur offre dans le sud-est, et nous sommes convaincus que ce partenariat rencontrera un grand succès. »*

\*\*\*

### **À propos d'Eudonet**

Depuis 2000, Eudonet est éditeur-intégrateur de solutions CRM généralistes et « verticalisées » parfaitement adaptées aux besoins de ses clients. Disponibles en mode SaaS, les solutions Eudonet sont utilisées par plus de 1000 clients. Eudonet est implantée en France, au Canada, en Belgique, en Suisse et au Royaume-Uni.

Pour en savoir plus : <http://fr.eudonet.com>

## **À propos d'IGSI**

Depuis 2004, IGSI et sa Filiale Innovation CRM sont spécialistes dans le déploiement de solutions CRM. IGSI intègre et déploie ses solutions auprès de ses clients, et de son réseau - En marque blanche -. Sa filiale InnovationCRM propose ses Add-On via son réseau de revendeurs en France, sur une partie de l'Europe et de l'Afrique. Pour en savoir plus <http://www.igsi.fr/> et <http://www.innovationcrm.fr>

### **CONTACTS PRESSE**

#### **Agence LEWIS**

Oxana Sotnikova / Grégory Alleaume

[eudonet@teamlewis.com](mailto:eudonet@teamlewis.com)

01 85 65 86 39 / 01 85 65 86 35